

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Business Development Manager (m/w/d)

Schwerpunkt Print und Semicon/Electronics

Die **Chromasens GmbH**, ein weltweit führender Anbieter hochwertiger Bildverarbeitungstechnologien und Teil der **TKH Vision Gruppe**, sucht einen erfahrenen **Business Development Manager (m/w/d)**. In dieser Rolle gestalten Sie die Wachstumsstrategie in den Schlüsselbereichen **Print** und **Semicon/Electronics** und arbeiten eng mit den Unternehmen der TKH Vision Gruppe zusammen, um Synergien zu maximieren.

Ihre Aufgaben

- **Strategisches Geschäftswachstum:** Erarbeitung und Umsetzung von Wachstumsstrategien für die Zielmärkte Print und Semicon/Electronics.
- **Kundengewinnung und -entwicklung:** Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen sowie Pflege und Ausbau bestehender Kundenkontakte.
- **Markt- und Wettbewerbsanalysen:** Identifikation von Marktchancen, Analyse von Trends und technologischen Entwicklungen sowie Ableitung entsprechender Maßnahmen.
- **Entwicklung von Lösungen:** Zusammenarbeit mit Produktmanagement, Vertrieb und technischen Teams, um maßgeschneiderte Lösungen für Kundenanforderungen zu entwickeln.
- **Cross-Segment-Kooperation:** Unterstützung der TKH Vision Gruppe bei der Erschließung neuer Geschäftsfelder und Förderung der Zusammenarbeit zwischen den operativen Unternehmen (OpCos).
- **Repräsentation und Networking:** Teilnahme an internationalen Messen, Konferenzen und Veranstaltungen, um die Marken Chromasens und TKH Vision in den Zielmärkten zu positionieren.

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft, Ingenieurwesen, Informatik oder vergleichbar.
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Business Development, Vertrieb oder Produktmanagement, idealerweise mit Fokus auf Print oder Halbleiter/Electronics.
- Erfahrung in der Bildverarbeitung oder Automatisierungstechnologie ist von Vorteil, aber kein Muss.
- Ausgeprägte Kommunikations-, Präsentations- und Verhandlungsfähigkeiten.
- Strategisches und analytisches Denken sowie eine ausgeprägte Ergebnisorientierung.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse; weitere Sprachen sind ein Plus.
- Hohe Reisebereitschaft (national und international, ca. 30 %).

Wir bieten

- Eine Schlüsselrolle in einem innovativen und internationalen Umfeld mit Zugang zu den Ressourcen der TKH Vision Gruppe.
- Vielfältige Gestaltungsmöglichkeiten und die Chance, neue Märkte aktiv zu prägen.
- Betriebliche Altersvorsorge
- JobRad / Hansefit
- Verpflegungszuschuss für Kantine am Standort
- Fahrtkostenzuschuss für öffentliche Verkehrsmittel

Interesse geweckt? Werden Sie Teil der Erfolgsgeschichte der Chromasens GmbH und der TKH Vision Gruppe! Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin an [Sylvia Hilbring / jobs@chromasens.de](mailto: Sylvia.Hilbring@jobs@chromasens.de)